

# Новые ПОТМОШНИКИ бухгалтера

К сожалению, при том, что на рынке финансово-экономического ПО присутствует, по крайней мере, два десятка систем, ориентированных на средний и крупный бизнес, огромная армия частных предпринимателей и малых предприятий все еще обделена вниманием компаний-разработчиков. Для частных предпринимателей и мелких фирм такие решения, как 1с «Бухгалтерия», являются непозволительной роскошью: во-первых, по причине высокой стоимости, во-вторых, из-за сложности установки, наладки и обучения. В то же время бухгалтер, обслуживающий таких предпринимателей, каждый день сталкивается с огромным объемом рутинной работы, значительная часть которой может и должна быть автоматизирована и переложена на плечи, точнее, на электронные мозги компьютера.

Иван МАТИЧИН  
ivan\_mat@yahoo.com

36

Каков же выход? На так называемом «сером» рынке предлагается некоторое количество небольших программ для автоматизации делопроизводства. Но тут возникает другая проблема: во-первых, далеко не все они приспособлены к отечественной специфике и нормам, а во-вторых, что самое главное, они продаются за наличные. Как же быть с нормативными актами, требующими от предпринимателей использования исключительно лицензионного программного обеспечения? Где взять эту самую лицензию, которая имела бы вид бумажного документа и которую можно было бы предъявить любым проверяющим органам? Оказывается, в настоящее время в Украине юридическому лицу не так-то просто купить у другого юридического лица программный продукт так, чтобы сделка была оплачена по безналичному расчету и полностью документально оформлена. Примером может служить история о покупке одной киевской фирмой популярного почтового клиента.

Поскольку программа производится иностранной фирмой, было решено приобрести его непосредственно у разработчика. Но покупка товара у иностранного предприятия является внешнеторговой операцией и сопряжена с множеством формальностей. К счастью, нашим героям удалось найти отечественную компанию, которая продает упомянутый почтовый клиент в Украине. В результате, после перевода денег в другой город по электронной почте был получен регистрационный ключ. Но тут в отчаяние пришел главный бухгалтер, поскольку стало непонятно, как отчитаться за проведенную торговую операцию и что предъявить в качестве купленного товара, если он представляет собой установ-

ленное на компьютере ПО и переданный к нему по электронной почте регистрационный ключ. Но выход был найден: регистрационный ключ записали на дискету, приклеив на нее этикетку с пояснением, что носитель содержит ключ, дающий право на использование упомянутой программы. Затем дискета была отправлена бандеролью опять-таки в город, куда производилась оплата с просьбой переслать ее обратно. Так у киевской фирмы появилось материальное подтверждение покупки ПО, и бухгалтер мог наконец спать спокойно.



К счастью, у нас уже появились фирмы, предлагающие программное обеспечение для малого бизнеса и делающие это по схеме удовлетворяющей как покупателя, так и налоговые и другие контролирующие госорганы. Одной из таких фирм является компания-разработчик «Дигси» (<http://www.digsee.com>).

Сначала о процедуре продажи. Прежде чем сделать покупку, потенциальный пользователь может бесплатно ознакомиться с программой, установив на своем компьютере полнофункциональную версию с ограниченным сроком использования. В случае если приложение удовлетворяет пользователя, он может по безналичному расчету приобрести «бумажный» сертификат на право использования данного продукта. Введя помещенный на сертификате регистрационный код, пользователь может снять временные ограничения на использование программы, а сам сертификат, содержащий также лицензионное соглашение, служит доку-

ментом, подтверждающим легальность использования программного продукта.

Теперь о самих программах, предлагаемых «Дигси».

Первая из них — «Бухгалтерские бланки» (<http://www.digsee.com/rus/buhblank>) — предназначена для автоматического составления и печати счетов-фактур, платежных поручений, товарных и налоговых накладных, т.е. документов, которые практически ежедневно выписываются бухгалтерами в их повседневной работе. Данный продукт позволяет сэкономить время и усилия бухгалтера, обеспечивая печать стандартных финансовых документов.

Вторая программа — «База партнеров» (<http://www.digsee.com/rus/basepartners>) — представляет собой инструмент учета партнеров предприятия и заключенных с ними торговых сделок. С помощью данного приложения бухгалтер или руководитель предприятия может установить, кому, когда и в каком количестве был продан тот или иной товар, какие товары были куплены тем или иным заказчиком и т.д.

Обе программы можно приобрести, загрузив их из Интернета, а затем купив сертификат, дающий право пользоваться соответствующим продуктом. Кроме того, можно купить CD-ROM с программой или «коробочную версию». В последнем случае программа обойдется немного дороже, так как ее стоимость будет включать стоимость носителя и сопутствующих материалов.

Физические лица могут приобрести упомянутые программы, используя такие способы оплаты, как почтовый или банковский перевод, систему PayCash, а для счастливых обладателей платежных карточек (VISA, MasterCard etc.) возможен онлайн-расчет.

Напоследок хочется подчеркнуть, что, безусловно, описанные продукты обладают относительно скромной функциональностью и поэтому смогут найти достойное применение лишь на небольших предприятиях или фирмах. Соответственно, цены на них покажутся приемлемыми очень для многих покупателей. Еще одним положительным качеством упомянутых в статье приложений можно считать простоту обращения с ними.